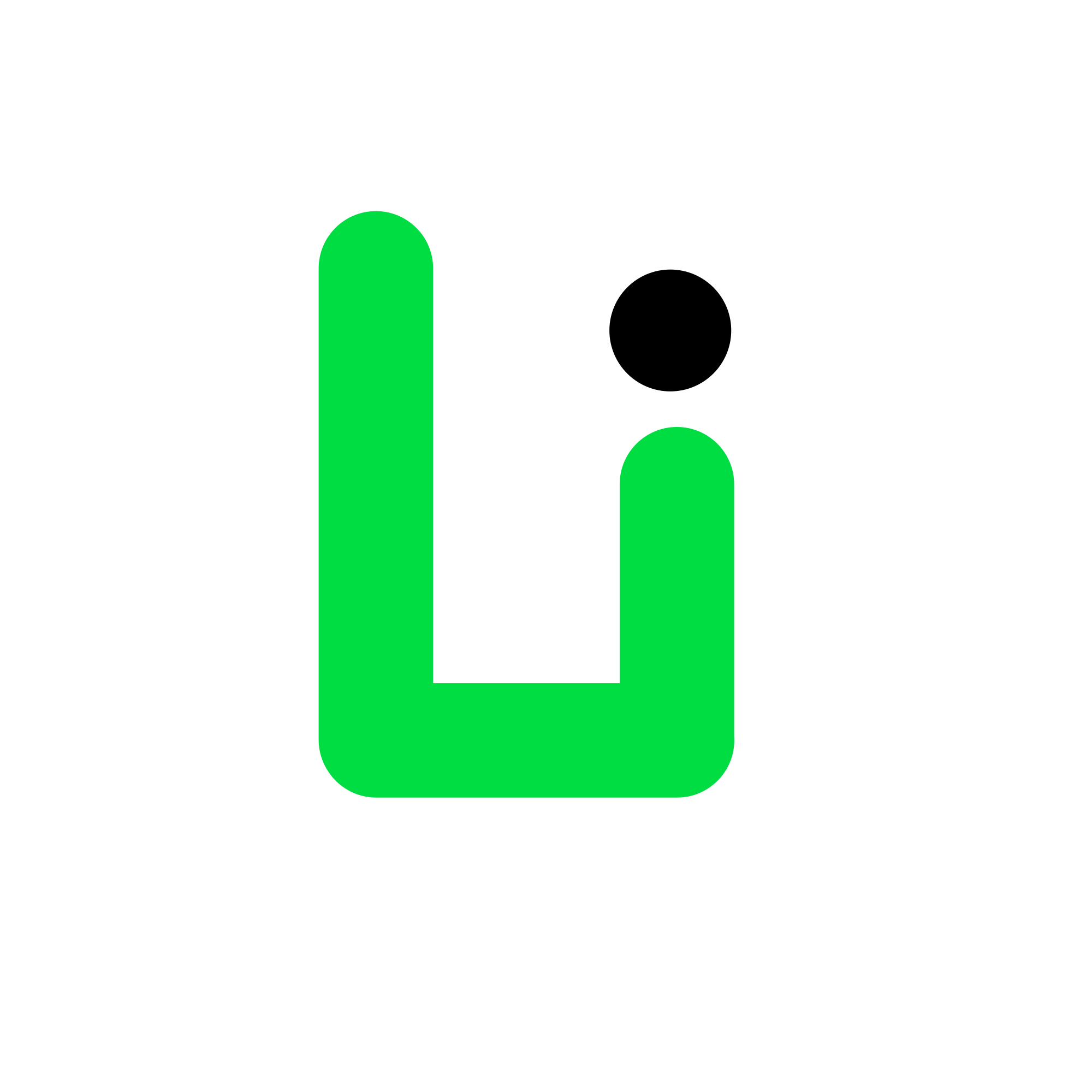
LeadLink

CRM pro efektivní správu obchodních příležitostí

Lead Link je inovativní CRM aplikace pro profesionální správu obchodních příležitostí a řízení prodejních aktivit. S jeho intuitivním rozhraním a pokročilými funkcemi umožňuje Lead Link uživatelům maximalizovat jejich produktivitu a dosáhnout lepších obchodních výsledků.

|  |  |
| --- | --- |
| **Hlavní funkce**  **Správa leads** – přidávejte, upravujte a sledujte  leads.  **Správa kontaktů** – udržujte kompletní přehled  o vašich obchodních kontaktech a historii.  **Plánování a sledování úkolů** – už nikdy  nezapomenete na důležitý termín nebo akci.  **Analýzy a reporty** – generujte detailní reporty  o výkonnosti vašich prodejních aktivit. | **Výhody**  **Zlepšená produktivita** – automatizované procesy  a centralizovaná správa dat zvyšují efektivitu  práce.  **Lepší rozhodování** – díky přehledným analýzám a reportům získáte cenné informace pro lepší  strategické rozhodování.  **Zvýšená konkurenceschopnost** – kompletní  přehled o leads a kontaktech Vám umožní lépe porozumět potřebám zákazníků. |

**Cenové nabídky**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Jednotlivec**  500 kč/měsíc  Základní funkce pro správu leads  a kontaktů, kalendář a analýzy. | **Tým**  2000 kč/měsíc  Rozšířené funkce pro usnadnění spolupráce v týmu a sledování úkolů. |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Webová stránka  [www.leadlink.cz](http://www.leadlink.cz) | Email  info@leadlink.com | Telefon  +420 111 222 333 |

**Kontakty a odkazy**